

Le développement d'une compagnie, est un élément important de stratégie de croissance de toute organisation souhaitant se développer, consolider ou maintenir des activités économiques et ce particulièrement dans les pays en développement. Les organisations consacrent la plupart de leur temps et de leur RH à une veille active sur les opportunités dans les marchés émergents. Elles ne peuvent ainsi consacrer l'énergie nécessaire pour répondre de façon performante aux appels d'offre et autres opportunités de financement. Nombreuses sont les organisations qui avec peu de changements dans leurs pratiques, ou qui en se concentrant sur le développement d'une stratégie globale de croissance, optimisent les efforts de développement de leurs activités.

A **CSI+**, nous fournissons des services dans le domaine du business développement afin de répondre aux attentes et aux besoins réels de nos clients, qu'ils soient nouveaux ou déjà bien établis. Notre préoccupation principale est de permettre aux organisations et à leurs employés d'atteindre leur plein potentiel, de se développer et de prospérer. Ceci leur permettant, à leur tour, de contribuer au développement des économies et des communautés des pays dans lesquels elles travaillent.

Domaine d'Expertise

CSI+ a pour priorité de fournir des services de très hautes qualités au sein du secteur privé, de la société civile et des organisations internationales qui agissent dans les pays en voie de développement. **CSI+** est leader dans le domaine du business development en fournissant des services aux organisations travaillant dans le domaine du développement.

Depuis plusieurs années, **CSI+** a développé une forte expertise dans le croissance des organisations en leur permettant de devenir plus productives, de s'ouvrir vers de nouveaux marchés et d'obtenir des financements d'agences internationales. Les consultants au sein de **CSI+** sont pour la plupart originaire de pays en voie de développement, hautement qualifiés et considérés comme des experts dans leur domaine. Nos services incluent:

- Evaluation/Audit institutionnel
- Business Plan et Stratégie
- Identification d'opportunité de financement
- Mise en place d'outils d'évaluation
- Rédaction de projets et élaboration de budget
- Formation au business development
- Formation à la négociation
- Ecriture de propositions et de projets techniques
- Elaboration et management de projets
- Formation interculturelle
- Financement et gestion basée sur les résultats
- Ventes, marketing et suivi clients
- Donations

CSI+ est spécialisé dans l'élaboration de formations répondant au plus près aux besoins de nos clients en termes de sujet, budget, langue, lieu géographique et participants.



Ce que disent nos clients:

"CSI+ est une équipe de professionnels qui dédie son temps à ses clients et à leurs résultats"

Partners in Hope - UCLA

"CSI+ nous a guidé d'une main experte pour la rédaction d'une demande de financement complexe auprès du Gouvernement Américain"

Partners in Hope - Malawi

"CSI+ nous a aidé à devenir plus innovant et à développer des partenariats constructifs et stratégiques"

GrassrootSoccer



Exemples de notre Travail

Nos clients sont principalement des institutions renommées, dont des PME, des institutions internationales et multinationales, ainsi que des gouvernements, des agences multilatérales, des ONG et des donateurs internationaux, contribuant au développement international à travers des initiatives de développement économiques.

Voici quelques exemples de business re-engineering, business development et proposition de projets que nos équipes et consultants ont fournis :

Bureau Régional Afrique-Organisation Mondiale pour la Santé (OMS/AFRO) : Elaboration d'une stratégie de mobilisation des ressources et de partenariat pour l'OMS/AFRO sur la base d'une enquête régionale, d'entretiens et de consultation de plusieurs documents. Notre mission incluait des entretiens avec divers acteurs représentant le secteur privé et public dans les 46 pays couverts par le bureau AFRO en insistant sur l'importance du rôle du secteur privé dans les pays en développement à atteindre les objectifs internationaux de développement.

Centre International de Recherche sur les Femmes : Etude approfondie du business dans 3 pays africains et réalisation d'une stratégie pour la création d'entreprise en Afrique Subsaharienne. **CSI+** continue de fournir des services liés à l'identification d'opportunités, l'écriture de projets et la mise en place de partenariats stratégiques.

Guidestar International : Mise en œuvre d'un audit institutionnel approfondi sur la base duquel une série de recommandations a été développée. **CSI+** a par la suite assisté Guidestar International à mettre en œuvre des éléments clés d'une stratégie permettant de renforcer leur position en Afrique du Sud et ailleurs.

Family Health International : Family Health International est un des plus importants partenaires du gouvernement américain dans le domaine de la santé. **CSI+** a participé au lancement d'un nouveau produit pour le VIH/SIDA et a obtenu une série de contrats dépassant les 550 millions de dollars sur une période de 3 ans.

Broadreach Healthcare : Compagnie de conseils spécialisée dans le domaine de la santé. **CSI+** a élaboré une stratégie multipliant par 5 le nombre de clients et doublant la valeur des contrats sur une période de 2 ans. Nous continuons de fournir des services liés à l'identification d'opportunités, écriture de projets, et développement de partenariats.

Grassroot Soccer : Association basée en Afrique du Sud. **CSI+** a aidé au développement d'une stratégie globale de l'association. Nous avons aussi été un conseiller en stratégie permettant, en à peine 14 mois, une augmentation par 6 du nombre de contrat obtenus, l'acquisition de 8 nouveaux partenaires financiers et l'initiateur de nouveaux partenariats. Nous continuons à identifier de nouvelles opportunités de business, à écrire des projets et à développer de nouveaux partenariats stratégiques.

CSI+ a également élaboré des projets, dirigé des équipes pour la rédaction de projet ou développé des propositions de qualité pour plusieurs organisations incluant entre autre **l'OMS, Emerging Market Groups (EMGs), SAB Miller, University of Stellenbosch, University of California LA (UCLA), Academy of Educational Development (AED), Hope Worldwide.**

Pour plus d'informations:
www.coxsi.com

Charlotte Obidairo
Directrice Régionale
Afrique du Sud
charlotte@coxsi.com

Alessandra Bonezzi
Responsable Régionale
Afrique du Nord et Moyen Orient
alessandra@coxsi.com

Folakemi Tesfazghi
Directrice Régionale
Afrique de l'Ouest
kemi@coxsi.com

Georgiana Braga-Orillard
Directrice Régionale
Europe et Asie
georgiana@coxsi.com